

# LA JOURNÉE DES PORTEURS DE PROJET ESTHÉTIQUE & SPA

À l'occasion du 54<sup>ème</sup> Congrès International Esthétique & Spa, plusieurs experts vous donnent rendez-vous le 12 avril 2025 pour une journée inspirante spécialement dédiée aux porteurs de projet en esthétique et spa. Chacun vous livrera, à l'occasion de conférences thématiques et interactives, toutes les clés pour mener à bien votre entreprise. Découvrez le programme.

## 10h30 - 11h00 : Comment bien démarrer mon activité d'un point de vue comptable et administratif

par **Vanessa Lafolie**, Fondatrice et Gérante de AIDMIN, et Responsable du service gestion à la Mairie de Paris

Il est essentiel au lancement de votre activité, qu'il s'agisse de domicile, d'un centre de formation, d'un institut indépendant, de réaliser une déclaration d'activité en bonne et due forme. Sinon, c'est le redressement judiciaire assuré ! Quelle entité juridique choisir ? Pourquoi vous renseigner sur vos devoirs comptables ? Où et quand vous faire accompagner ? Vanessa Lafolie vous guidera au cours de cette conférence.

## 11h00 - 11h30 : L'authenticité, la clé de votre réussite !

par **Marion Tastard**, Thérapeute en massages énergétiques et soins de beauté au naturel chez L'Essentiel Quiberon

Pourquoi votre réussite réside dans l'authenticité de votre offre ? Avec une approche en toute simplicité, Marion Tastard vous transmettra ce que ces douze dernières années, en tant que salariée, puis entrepreneuse, lui ont appris, afin de faire de votre entreprise un succès. Elle vous expliquera pourquoi il est essentiel de remettre l'humain au centre de votre entreprise, et comment vos valeurs deviennent vos meilleurs atouts.

## 11h30 - 12h00 : Comment ma reconversion professionnelle dans l'esthétique m'a permis de devenir entrepreneuse et d'ouvrir un commerce par an

par **Dahbia Kara**, Fondatrice du groupe KA (KA Beauty & Sculpt, KA Dépil et AtletiKA)

À 40 ans, Dahbia Kara a décidé de repartir de zéro pour se lancer dans l'entrepreneuriat dans le domaine de l'esthétique. Lors de cette conférence, elle partagera avec vous les clés qui lui ont permis de réussir une reconversion audacieuse et épanouissante.

## 12h00 - 12h30 Comment avoir un concept attractif dès le lancement de votre activité dans l'esthétique

par **Sandra Charpenat**, Formatrice Coach & Consultante en stratégie business dans l'esthétique  
Sandra Charpenat vous révélera les clés pour capter l'attention de clientes potentielles, générer vos premières réservations dès l'ouverture, et les fidéliser dès leur premier rendez-vous. Tout ceci de façon simple, sans être une pro des réseaux sociaux !

## 12h30 - 13h00 : Les clés pour bien communiquer dès le lancement de votre activité

par **Adamas Ly**, Archi-Tech en communication Web, Esthéticienne par procuration depuis plus de 25 ans  
À l'ère du numérique, vous passer de communication, c'est vous priver d'opportunités essentielles pour faire grandir votre activité. Porteur de projet dans le domaine de l'esthétique, venez découvrir les conseils pratiques et le kit de communication ultime pour poser les bases solides de votre réussite. Une conférence dynamique, exclusive et inspirante pour bien démarrer votre aventure professionnelle.

## 13h00 - 14h00 : Épreuve pratique du Concours de l'Esthéticienne de Demain 2025

Les trois finalistes sélectionnées pour le Concours de l'Esthéticienne de Demain présenteront sur scène leur Soin Signature développé spécifiquement à l'occasion du concours.

## 14h00 - 14h30 : Esthétique à domicile : comment se démarquer dans un milieu ultra concurrentiel

par **Ophélie Boissinot**, Fondatrice du Réseau d'esthéticiennes à domicile Bioty at Home, Créateur de Bien-Être à Domicile et du Salon La Maison Bioty

Le domicile est un marché très flou. Entre les esthéticiennes qui reçoivent à leur propre domicile et celles qui se déplacent chez leurs clientes, il y a une grande différence de stratégie de communication. Mais aussi, comment faire la différence avec un institut ou celles qui ont des espaces confidentiels ? Ophélie Boissinot vous communiquera les stratégies clés sur lesquelles vous appuyer pour vous faire remarquer de votre clientèle cible.

## 14h30 - 15h00 : La franchise est-elle faite pour vous ?

Lorsque vous souhaitez vous lancer dans l'entrepreneuriat, il est possible de penser à la franchise. Ce modèle d'entreprise présente en effet de très nombreux avantages. Plusieurs franchiseurs vous présenteront leurs concepts.

## 15h00 - 15h30 : Le mindset entrepreneurial : la clé pour bâtir un institut de beauté prospère

par **Hélène Amado**, Coach mindset

Lors de sa conférence, Hélène Amado aura l'occasion d'aider les porteurs de projet en esthétique et/ou spa à :  
- comprendre l'importance d'un état d'esprit positif et adaptable pour surmonter les défis,  
- développer la résilience face à l'incertitude dans un secteur concurrentiel,  
- transformer les peurs en moteurs de réussite.

## 15h30 - 16h00 : Satisfaire, fidéliser, vendre : l'expérience client au cœur de la réussite de votre institut dès l'ouverture

par **Julia Salaun**, Coach pour les esthéticiennes

Quels sont les pièges les plus fréquents qui freinent la fidélisation et les ventes dans un institut ou un spa ? Quelles erreurs, souvent sous-estimées, peuvent nuire à l'expérience client ?

Cette conférence vous guidera à travers les étapes clés du parcours client, en mettant en lumière les erreurs les plus courantes, de l'accueil à la cabine, jusqu'à l'après-soin. Vous découvrirez comment les éviter pour créer une expérience fluide, mémorable et alignée avec les attentes de vos clientes.

## 16h00 - 16h30 : Création ou reprise d'institut ? Partage d'expériences

par **Maëva Mérot Rebours**, Consultante en gestion et financement, 2M conseils et Conseillère pédagogique Pivot Point  
Venez découvrir les secrets de la réussite dans la création ou la reprise d'un institut à travers le parcours professionnel de Maëva Mérot Rebours. Plongez au cœur d'expériences vécues et repartez avec des idées et des outils concrets pour votre propre aventure.

## 16h30 - 17h00 : Lancer votre activité d'esthéticienne à domicile : les 5 clés pour réussir sans faux pas

par **Isabelle Benmansour**, Coach et Formatrice des esthéticiennes à domicile, Créatrice du site de formation en esthétique à domicile Talent Pro Esthétique

Vous rêvez de vous lancer en tant qu'esthéticienne à domicile, mais vous ne savez pas par où commencer ? Cette intervention est faite pour vous ! Découvrez les 5 étapes essentielles pour poser des bases solides : formalités, tarifs, offres irrésistibles, et astuces pour attirer vos premières clientes.